

Concepteur prévente

Une journée
dans la vie
d'un(e)...

SOLUTIONS AMBRA est une firme d'ingénierie des télécommunications établie à Trois-Rivières, à Montréal et au Chili. Toujours à l'affût des nouveautés dans notre domaine, nous sommes la première entreprise canadienne à offrir des solutions LTE privées. De la conception de produits inexistant sur le marché à la mise en place de solutions pour les opérations critiques, l'innovation est au centre de nos intérêts. Solutions Ambra offre un environnement de travail non routinier et des projets variés vous permettant de relever des défis professionnels. Chez Ambra, tu auras...

DES COLLÈGUES DE TRAVAIL EN OR

Notre équipe est formée de gens passionnés qui réussissent à relever tous les défis dans une ambiance de travail harmonieuse. L'excellente communication entre collègues favorise le travail d'équipe et permet d'obtenir un maximum de résultats dans un environnement stimulant.

DES AVANTAGES QUI FONT LA DIFFÉRENCE

Un programme d'assurances collectives (dentaire et médicale), un régime de retraite (jusqu'à 5 % de contribution de l'employeur), une prime d'activité physique ainsi qu'un programme d'aide aux employés.

DE LA FLEXIBILITÉ

Un horaire de travail flexible, la possibilité de faire du télétravail, beaucoup d'autonomie pour l'employé ainsi que des opportunités de croissance et de perfectionnement hors pair (formation dans tous les domaines).

En tant que concepteur prévente, tu supportes l'équipe d'ingénierie dans la conception de projets de télécommunication. Voici à quoi pourrait ressembler une journée type dans la vie d'un concepteur prévente...

- Tu obtiens les informations techniques de la part du client, vérifies la conformité et les consolides
- Tu prépares les plans préliminaires de la solution adaptée, avec AutoCAD, au besoin du client et la proposes à celui-ci en préparant des documents de présentation
- Tu expliques les contraintes techniques aux clients, anglophones et francophones
- Tu trouves des solutions utilisant les infrastructures en place
- Tu te tiens à jour sur les contraintes inhérentes au développement de solutions (spectre, configuration des équipements, technologies, etc.)
- Tu participes au processus de design détaillé en partageant les informations obtenues à l'étape préliminaire ainsi qu'en identifiant les informations non connues
- Tu prends les relevés techniques chez les clients et assures les relations d'affaires
- Tu maintiens l'information sur les opportunités à jour dans les divers systèmes, incluant Confluence et Jira
- Tu identifies les tâches spécifiques pour l'ingénierie nécessaire au support du développement commercial
- Tu assistes l'équipe de projet tout au long du projet pour définir les requis du projet en agissant en tant qu'agent de liaison entre l'équipe de vente et de projet
- Tu valides le bon de commande en comparant avec la solution vendue
- Tu te déplaces chez le client pour faire la mise en service des réseaux LTE (au Canada ou à l'international, pour une durée variable, mais rarement plus de quelques jours)



ENVOIE TON CV À JOBS@AMBRA.CO

Seuls les candidats et candidates retenus seront contactés. Le genre masculin est utilisé pour alléger le texte.